

Vertriebsteam vergrößert

 [besserlackieren.de/marktgeschehen/unternehmensmeldungen/2021/09_21_optisense_vertrieb](https://www.besserlackieren.de/marktgeschehen/unternehmensmeldungen/2021/09_21_optisense_vertrieb)

23. Sep 2021 // Unternehmensmeldungen

OptiSense, ein führender Anbieter kontaktloser Schichtdickenmessung, baut seine Nähe zu den Kunden weiter aus und vergrößert das Vertriebsteam: Mit an Bord sind jetzt Sascha Schmidt, der seit kurzem für die Handmessgeräte verantwortlich ist, sowie Patrick Voos, der jetzt den Vertriebsaußendienst für industrielle Messlösungen verstärkt.



Sascha Schmidt (li.) ist seit kurzem für die Handmessgeräte verantwortlich, Patrick Voos verstärkt den Vertriebsaußendienst für industrielle Messlösungen.

Foto: Optisense

Mit reichlich Expertise und einem großen Erfahrungsschatz beraten die beiden Sales Manager künftig Industriekunden in ganz Deutschland. Sascha Schmidt ist Außendienstler aus Leidenschaft. Er baut als Sales Manager den Vertrieb der mobilen Schichtdickenmessgeräte weiter aus. Zuvor war der Leverkusener als Vertriebsleiter bei der Erichsen GmbH & Co KG sowie TQC Sheen tätig. TQC ist seit Jahren Partner von OptiSense und daher waren Schmidt die Lösungen seines neuen Arbeitgebers bereits besten vertraut: „Das Einsatzpotenzial für die mobilen Messlösungen ist enorm, da Unternehmen schnell in die photothermische Schichtdickenprüfung einsteigen können.“

Die Handgeräte bieten viele Vorteile. Sie messen präzise und kontaktlos nasse, pulverförmige und feste Schichten und sind zudem noch leicht und kompakt“, erklärt Schmidt.

Der 42-jährige staatlich geprüfte Betriebswirt Patrick Voos baut als Sales Manager den Vertrieb für die industriellen Lösungen weiter aus. Der erfahrene Fachmann sammelte umfangreiche Erfahrungen als international agierender Laborleiter im Umgang mit Werkstoffprüfsystemen.

Beide stehen den Kunden nun mit Rat und Tat zur Seite. Neben dem personellen Zuwachs hat OptiSense zu Jahresbeginn auch die Struktur des Außendienstes auf weiteres Wachstum ausgerichtet: „Immer mehr Unternehmen sind von den Vorteilen unserer Technologie überzeugt und wollen unser System schnell einsetzen oder ihre bestehenden Anlagen erweitern. Um unser Partnernetzwerk bei der Planung, Integration und Realisierung mit den gewohnt kurzen Reaktions- und Lieferzeiten optimal unterstützen zu können, haben wir unseren Sales Service erweitert und neu aufgestellt. Mit diesem engagierten Team werden wir unsere Expansionsstrategie in den nächsten Jahren erfolgreich umsetzen“, blickt Geschäftsführer Dr. Jens Heymans optimistisch in die Zukunft.

Zum Netzwerken:

OptiSense GmbH & Co. KG, Haltern am See, Birgit Hostmann, Tel. +49 5254 93 33 43, hostmann@optisense.com, www.optisense.com