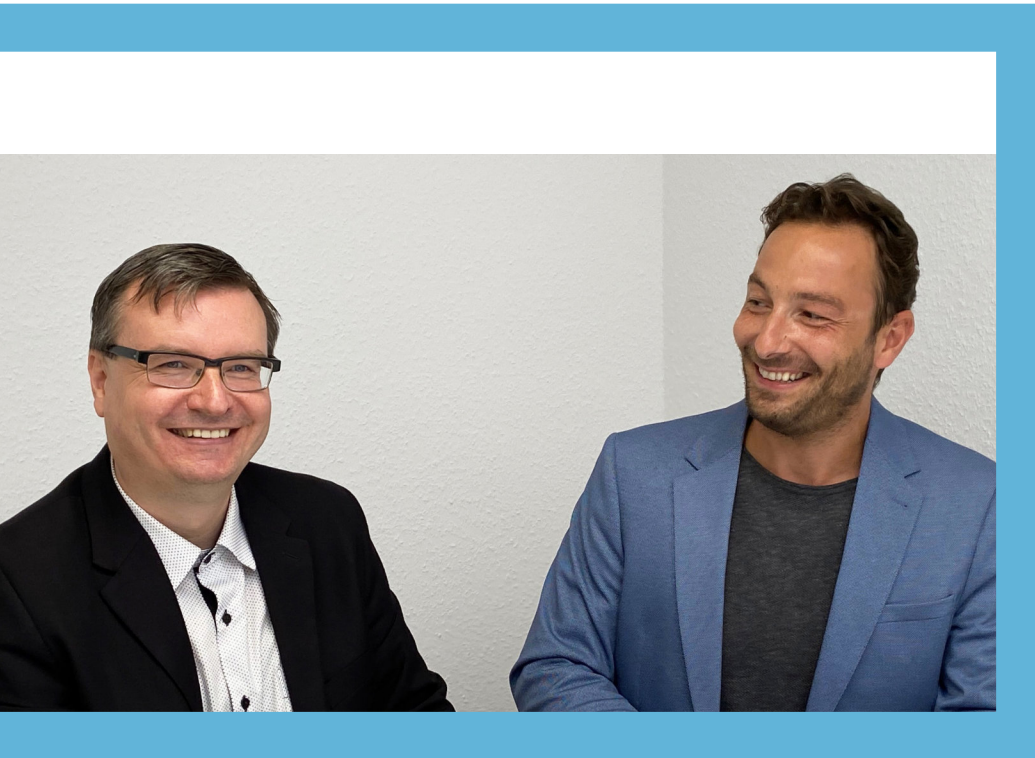


## **Noch mehr Kundennähe:**

### **Das Vertriebsteam von OptiSense wächst weiter**

**OptiSense, Marktführer in Sachen kontaktloser Schichtdickenmessung, baut seine Nähe zu den Kunden weiter aus und vergrößert das Vertriebsteam: Mit an Bord sind Sascha Schmidt, der seit kurzem für die Handmessgeräte verantwortlich ist sowie Patrick Voos, der jetzt den Vertriebsaußendienst für industrielle Messlösungen verstärkt.**



Mit *Sascha Schmidt* (links) und *Patrick Voos* gewinnt der Marktführer für Schichtdickenmessgeräte zwei versierte Vertriebsspezialisten, die bereits nach den ersten Tagen im Unternehmen unter Beweis gestellt haben, dass sie die Bedürfnisse der OptiSense-Kunden bestens verstehen.

Geballte Beratungskompetenz: Gleich zwei neue Sales Manager verstärken das Vertriebsteam bei OptiSense und stehen für eine noch individuellere Kundenbetreuung. Mit reichlich Expertise und einem großen Erfahrungsschatz beraten sie künftig Industriekunden in ganz Deutschland.

Sascha Schmidt (46) ist Außendienstler aus Leidenschaft. Er baut als Sales Manager den Vertrieb der mobilen Schichtdickenmessgeräte weiter aus. Zuvor war der Leverkusener als Vertriebsleiter bei der Erichsen GmbH & Co KG sowie TQC Sheen tätig. TQC ist seit Jahren Partner von OptiSense und daher waren Schmidt die Lösungen seines neuen Arbeitgebers

bereits besten vertraut: „Das Einsatzpotenzial für die mobilen OptiSense-Messlösungen ist enorm, da Unternehmen schnell in die photothermische Schichtdickenprüfung einsteigen können. Die Handgeräte bieten viele Vorteile. Sie messen präzise und kontaktlos nasse, pulverförmige und feste Schichten und sind zudem noch leicht und kompakt“, erklärt Schmidt.

Der 42-jährige staatlich geprüfte Betriebswirt Patrick Voos baut als Sales Manager den Vertrieb für die industriellen OptiSense-Lösungen weiter aus. Der erfahrene Branchenfachmann sammelte umfangreiche Erfahrungen als international agierender Laborleiter im Umgang mit Werkstoffprüfsystemen. Die strategische Vertriebsausrichtung ist für ihn wichtig: „Zur wachstumsorientierten Vertriebsstruktur von OptiSense gehört auch die geschärfte Kundensegmentierung. Deshalb gibt es jetzt die intensive Fachbetreuung fokussiert auf industrielle OptiSense-Systeme.“

Beide stehen den Kunden nun mit Rat und Tat zur Seite. Neben dem personellen Zuwachs hat OptiSense zu Jahresbeginn auch die Struktur des Außendienstes auf weiteres Wachstum ausgerichtet: „Immer mehr Unternehmen sind von den Vorteilen unserer Technologie überzeugt und wollen unser System schnell einsetzen oder ihre bestehenden Anlagen erweitern. Um unser Partnernetzwerk bei der Planung, Integration und Realisierung mit den gewohnt kurzen Reaktions- und Lieferzeiten optimal unterstützen zu können, haben wir unseren Sales Service erweitert und neu aufgestellt. Mit diesem engagierten Team werden wir unsere Expansionsstrategie in den nächsten Jahren erfolgreich umsetzen“, blickt Heymans optimistisch in die Zukunft.

### Das Unternehmen

Die OptiSense GmbH & Co. KG ist weltweit führender Anbieter für präzises und sicheres photothermisches Messen von Schichtdicken. Die Lösungen umfassen Einsensor-Geräte ebenso wie Messsysteme mit Mehrfachsensoren – allesamt berührungslos, schnell und hochpräzise. Zum Kerngeschäft zählen neben den Messsystemen für Industrie und mobilen Handgeräten auch ein komplettes Dienstleistungsportfolio von Auftragsmessungen bis zu Kalibrier- und Wartungsservices. Das Unternehmen mit Hauptsitz in Haltern am See wurde 1998 gegründet. Es verfügt über ein weltweites Vertriebspartnernetz.

## ANSPRECHPARTNER & KONTAKT

**OptiSense GmbH & Co. KG**  
Annabergstraße 120  
45721 Haltern am See  
GERMANY

Birgit Hostmann  
Tel. +49 163 3933343  
Mail [hostmann@optisense.com](mailto:hostmann@optisense.com)  
Web [www.optisense.com](http://www.optisense.com)

